



**BASF**
The Chemical Company

全球领先企业，缔造光明未来。



关于巴斯夫

巴斯夫是全球领先的化工公司: The Chemical Company。公司的产品范围包括从化学品、塑料、特性产品、农用产品到原油和天然气。

“作为值得信赖的合作伙伴，”巴斯夫帮助各行各业的客户取得更大成功。通过提供高价值产品和智能解决方案，巴斯夫在应对全球面临的问题中扮演重要角色，如气候保护、能源效率、营养以及交通运输与移动通讯领域等。巴斯夫2010年全球销售额约639亿欧元，截至2010年底员工约109,000名。

若想获取更多关于巴斯夫的信息，请访问：www.basf.com

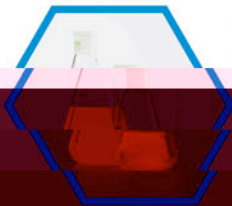
关于巴斯夫大中华区

巴斯夫与大中华市场的渊源可以追溯到1885年，从那时起巴斯夫就是中国的忠实合作伙伴。它是中国化工领域最大的外国投资商之一，2010年，公司在大中华区员工人数约6,980名，销售额约58亿欧元，拥有26个巴斯夫全资子公司和14个巴斯夫合资公司。

欲了解更多信息，请登陆：www.greater-china.basf.com

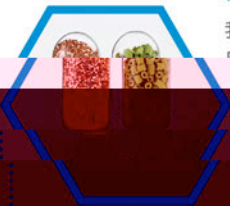


化学品



我们化学品业务部为化工、电子、建筑、纺织品、汽车、医药和农业以及许多其他行业的客户提供产品。同时也为巴斯夫其它部门提供化学品以生产下游产品。我们的产品范围包括基础化学品、粘合剂、用于半导体以及太阳能电池行业的电子化学品、溶剂、增塑剂，以及用于洗涤剂、塑料、纺织纤维、油漆、涂料和药品的基础原料。

功能性解决方案



我们功能性解决方案业务部面向特定行业及客户，特别是在汽车和建筑行业，提供系统解决方案及创新产品。产品包括汽车及工业催化剂、汽车漆及工业涂料、混凝土外加剂及瓷砖粘合剂和建筑涂料等建材系统产品。

塑料




塑料产品业务部提供广泛多样的产品，系统解决方案及增值服务。我们为汽车、工业、消费品及休闲行业提供各种工程塑料产品。我们生产的本乙烯泡沫可用于建筑和包装的保温隔热材料。聚氨酯产品的用途也十分广泛：例如，软质泡沫可用于汽车座椅及坐垫，而硬质泡沫则有助于冰箱的节能。

农业解决方案




我们的作物保护产品可保护农作物免于真菌病害、虫害、杂草和干旱。我们的生物技术研究专注于提高植物农业生产效率、提升植物营养价值及运用植物作为可再生原材料。

特性产品



除提高日常用品稳定性和增添颜色外，特性产品还能扩大其应用范围。巴斯夫特性产品系列包括维生素、食品添加剂以及面向医疗、卫生、家用、个人护理等行业的配料。其它特性产品可用于改进造纸、油气生产、采矿和水处理等行业的操作流程，提升燃油和润滑剂效率，增强粘合剂和涂料性能以及提高塑料稳定性。

原油和天然气



作为德国最大的炼油商，天然气生产商，我们专注于在欧洲、北非、南美、俄罗斯及里海等石油、天然气储量丰富的地区进行勘探及生产。我们与俄罗斯合作伙伴Gazprom公司携手，在欧洲积极从事天然气运输、存储及贸易业务。

巴斯夫校园活动

实习生



“小小科学家”实验老师

奖学金获得者
颁奖仪式

“成长”毕业生

国际联合工业园

大中华区工业解决方案营销员

巴斯夫“成长”毕业生计划 — Grow with BASF

FORTUNE
500
2011

《财富》500强 2011年排名第71位
居全球化工企业榜首

《财富》2011年度全球最受赞赏公司

— 最受赞赏的化工公司
连续三年蝉联全球化工行业类冠军
— 2011年名列所有德国公司之首

WORLD'S MOST
ADMIRED
COMPANIES



连续六年蝉联获
“中国最佳企业公民奖”

top 2011
EMPLOYERS
WORLDWIDE
AWARDED BY THE EAP INSTITUTE



Grow “成长” 毕业生计划

巴斯夫毕业生计划开始于2007年，此项计划旨在全国范围内挑选、培训和发展具有潜质，充满热情的毕业生，并通过系统化的岗位轮换以及循序渐进的培训体系，全面提高毕业生们的业务知识及专业技能。

“成长”计划为毕业生提供三大类的职业方向以供选择：

- 业务部门：市场和营销，供应链管理，采购等
- 生产与技术部门：生产管理，责任关怀 (EHS)，工程，技术采购等
- 职能部门：人力资源与培训，人力资源，信息服务，企业传播，企业社会责任，法务和税务等

我们将根据你所选择的职业领域为你提供系统化的岗位轮换机制。在为期24个月的岗位轮换期间，会有相应的岗位主管给予你工作指导，并就不同的工作目标、流程等进行相应辅导；在整个计划期间，不仅有一位往届培训生作为伙伴分享经验，还会有一位高级经理会自始至终以导师的身份为你提供职业发展建议。

同时，你还将有机会与不同文化背景、国籍的同事、客户共享互动，参与国际项目或者短期海外工作。相信这一切都将为你未来的发展奠定坚实基础。



“成长”计划为每位毕业生提供了多元化的培训与学习机会，包括轮岗工作、主管、导师指导和同事分享，以及培训课程，以帮助毕业生更好地成长和发展。



“成长”计划完成后，我们将根据你所积累的技能、专业知识、工作表现，以及公司的业务需求，帮助你进入一个新的职业阶段——步入正式工作岗位。

“成长” 毕业生活活动一瞥



合影



参观产品展示厅



小组讨论



“红地毯” 入职培训



团队游戏

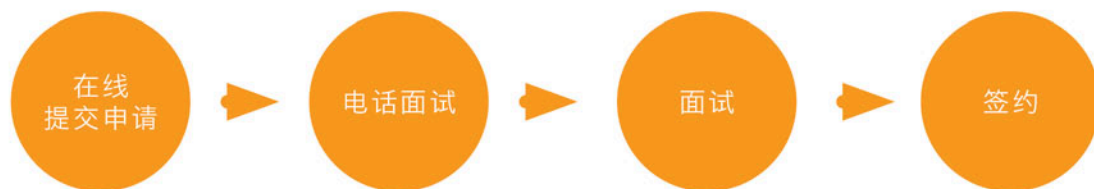


参观生产基地

申请者的基本要求：

专 业	化学以及其他化工相关专业；工商管理、财会、人力资源、物流或其他商业相关专业的本科生或研究生
语 言	英语口语及书写流利
资 质	良好的人际交往及沟通能力；具备团队合作精神
计 算 机	良好的计算机系统及应用软件操作能力（例如：微软办公室配套软件 Microsoft Office等）
其他经验	有巴斯夫活动参与经验者优先

申请流程：



如果你有兴趣与巴斯夫共同“成长”，

请于2011年11月6日前登陆: www.basf.com/career/greater-china, 上传你的简历, 参与在线申请。
若有任何疑问, 请发送邮件至 universityrecruitment@basf.com

期待你的加入！

往届生经验分享

巴斯夫的轮岗中，在市场团队的轮岗让我印象最深刻。当时我负责一个产品线的市场调研工作。公司给了我很多的发挥空间，独立地去思考，去解决问题。

当遇到困惑的时候，同事和老板们都会不遗余力地给予支持。项目结束后，我学会了很多新技能。

Mandy (2010年) (上海大学)



部门的技术培训教我如何进行科学、精准的试验，如何分析、总结产品的技术亮点。接下来，我将在市场部学习收集市场信息、市场分析及预测。



在销售，进入巴斯夫“销售”部门已经一年多了。在销售岗，我学到了很多知识从最初的销售技能到市场洞察，也让我到了不同岗位的挑战和成长。感谢自己的同事与领导给了我很多帮助和鼓励。一路走来，我收获很多知识，也许多位前辈及上司的指点让我受益匪浅。

David (2010年)
(四川大学)



往届生经验分享



来自于人力资源部门的我，协助数百人的人事管理工作，这种挑战性以前我是无法想象的。每天的工作忙碌而充实，每天都可以发现自己的进步与成长。希望你能够和我一样加入巴斯夫，让我们共同成长。

Cynthia (2011年)
(华东师范大学)



作为一个文科生，我从未想过自己会进入化工行业工作，巴斯夫的经历却让我开始享受在这个奇妙的化学世界发生的一切。如果你也渴望和一群踏实却永远精力充沛的人一起工作，欢迎加入巴斯夫，一起创造化学新作用。

Fiona (2011年)
(复旦大学)



巴斯夫是一个人才聚集的企业，对此我感到很兴奋。公司的轮岗培训给我们这些刚步入社会的新人一个熟悉产品和业务的平台。我的第一个轮岗在客户服务团队，我学会录入和修改客户信息，操作SAP系统，做不同的订单，加深了我对公司的了解。

Kaicheng (2011年) (中山大学)



不知不觉加入巴斯夫已经3个月了。这3个月中，最大的收获就是结识了很多新同事，他们每个人都很有热情，给予了我许多信任与帮助。巴斯夫是一个很大的平台，

现在的这个轮岗让我觉得很充实，希望能继续和公司共同成长。

Jing (2011年)
(浙江大学)



Keimin (2011年) (北京化工大学)

梦想由此启航

开启无限未来



巴斯夫大中华区人力资源部

www.basf.com/career/greater-china

